



شرکت ماهان . مدیریت جامع اطلاعات

Mahan

www.Mahanco.com Info@Mahanco.com

نرم افزار مدیریت قراردادها





در دسترس داشتن کلیه اطلاعات قراردادهای

پس از ثبت اطلاعات مربوط به هر نوع قرارداد که متناسب با نیاز سازمان طراحی گردیده است قرارداد در چرخه کنترل واحد امور قراردادها قرار خواهد گرفت بدین معنی که واحد تولید یا سفارشات در لیست کاری خود قرار داد های مربوط به بخش خود را مشاهده کرده و بر اساس اطلاعات موجود در آن مانند تاریخ اتمام قرارداد یا درجه اولویت قرارداد مذکور پیگیری های مربوط به آن را انجام خواهند داد و بدین طریق دو واحد فروش و تولید کاملاً با هم هماهنگ خواهد شد.

- امکان ثبت انواع قرارداد و تفکیک آنها
- گروه بندی قراردادهای و درجه اولویت اجرایی آنها
- امکان ثبت الحاقیه روی قرارداد
- دریافت فرمت خام قرارداد و جایگزینی اطلاعات جدید جهت چاپ قرارداد

کمک به تصمیم گیری درباره عقد قرارداد و وضعیت قراردادهای منعقد شده

با کمک سیستم کنترل قراردادهای قبل از اینکه قراردادی منعقد شود نیاز به دریافت وضعیت قراردادهای قبلی سازمان می باشد تا بر اساس آن برنامه زمانبندی شده ی دقیقی به قرارداد جدید داده شود یا به عنوان مثال وضعیت کاری پیمانکاران یا کارشناسان مرتبط با قرارداد مذکور مورد بررسی قرار داد تا سازمان طبق مدت زمان تعیین شده جهت اجرای قرارداد اعتماد مشتری را جلب کند یا قرارداد دقیقاً در زمان تعیین شده اجرا گردد. بدون شک اطلاع از وضعیت قراردادهای منعقد شده بهترین آیتم جهت پیشبرد و عملکرد مدیران است

مهمترین گزارشات این بخش

وضعیت قراردادهای موجود در سازمان
عملکرد هر کدام از پرسنل در بخش امور قراردادهای (پیمانکاران- مدیر فروش- واحد



تولید-واحد نصب و پشتیبانی و ...).
گزارش تحلیلی بین قیمت های ارسالی و تبدیل آن به قرارداد در بازه زمانی خاص

ثبت قراردادها:

- امکان ثبت انواع قرارداد و تفکیک آنها(مشخصات کامل قرارداد)
- گروه بندی قراردادها و درجه اولویت اجرایی آنها
- امکان ثبت الحاقیه روی قرارداد
- دریافت فرمت خام قرارداد و جایگزینی اطلاعات جدید جهت چاپ قرارداد
- اضافه نمودن هر فرمت جدید قرارداد

گزارشات:

وضعیت قراردادهای موجود در سازمان
عملکرد هر کدام از پرسنل در بخش امور قراردادها (پیمانکاران- مدیر فروش- واحد
تولید-واحد نصب و پشتیبانی و ...)
گزارش تحلیلی بین قیمت های ارسالی و تبدیل آن به قرارداد در بازه زمانی خاص

ارائه پیشنهاد قیمت

مهمترین آیتمی که شاید به گونه ای بر انعقاد قرارداد اثر مستقیم دارد بخش ارائه پیشنهاد قیمت و مدیریت آن در ارتباط با مذاکره مشتریست . با کمک این سیستم شما از تک مبلغ پیشنهادی مطرح شده به مشتریان آگاه هستید و به راحتی می توانید چرخه ارتباط با مشتریان را بدون هیچ نگرانی پی بگیرید. در این بخش نیاز به پیگیری قیمت پیشنهادی ارسال شده به مشتریان می باشد تا وضعیت مشتری بر اساس آن سنجیده شود که این سیستم این سیکل را به صورت کامل در دل خود جای داده است. بر همین اساس نیز در قسمت کنترل قراردادها مبلغ پیشنهادات ارسالی با پذیرش آن توسط مشتری مقایسه خواهد گردید.



شرکت ماهان، مدیریت جامع اطلاعات

Mahan

www.mahanco.com
info@mahanco.com